



VIRTUELLES KRAFTWERK

EINE INNOVATION DER — EnBW

# Batterievermarktung mit einem starken Partner



# Flexibilität gewinnt immer mehr an Bedeutung - Profitieren auch Sie davon!



Wir vermarkten Ihren Großbatteriespeicher für Sie „stand-alone“. Wenn Sie wünschen auch gerne in Kombination mit Ihrem Solarpark „Innovationsausschreibung“ oder „Co-Location förderfrei“.



## Stand-alone Speicher Co-Location förderfrei



- Großbatteriespeicher ohne EEG-Förderung, ggf. auch mit onsite Solarpark
- Einsetzbar in allen Flexibilitätsmärkten
- Erlösmaximierender Einsatz an Regelernergie- und Spotmärkten



## EEG-Innovationsausschreibung



- Anlagenkombinationen: Speicher + Solarpark
- Direktvermarktung + Batterieoptimierung
- Optimierung der Einspeisung über die Strommärkte

# Stand-alone Speicher Co-Location förderfrei

Sogenannte „stand-alone“ Speicher, d.h. Batteriespeicher ohne EEG-Förderung, sind über alle Flexibilitätsmärkte einsetzbar und werden von uns nach einem Multi-Market-Ansatz erlösmaximierend über den Regelenergiemarkt und die Spotmärkte optimiert.

- Multi-Use Vermarktung von Batteriespeichern (Primärregelleistung (PRL) und Spot-Märkte, insb. Intraday)
- Flexible Vergütungsmodelle (Profit-Share, Profit-Share mit Floor, CPA)
- Technische Sicherheit durch vereinbarte nutzbare Anzahl an Vollladezyklen und definierte Zykluskosten
- Übernahme aller Services, u.a. von Lademanagement, Besicherung und Präqualifikation

## Unsere Preismodelle



### Profit-Share

- Partnerschaftliche Aufteilung der erzielten Erlöse aus der Batteriespeichervermarktung



### Profit-Share mit Floor

- Partnerschaftliche Aufteilung der erzielten Erlöse aus der Batteriespeichervermarktung
- Fixe garantierte Mindestvergütung pro Jahr – unabhängig von den tatsächlich realisierten Vermarktungserlösen



### Capacity Purchase Agreement (CPA)

- Fixe garantierte Vergütung pro Jahr für die Bereitstellung der Flexibilität

# EEG-Innovationsausschreibung

In der EEG-Innovationsausschreibung werden Anlagenkombinationen gefördert, i.d.R. bestehend aus Solarpark + Batteriespeicher.

Wir bieten eine Kombination aus Direktvermarktung und Batterieoptimierung an. Einsatzgebiet für die Batterie ist hier vor allem die preisgesteuerte Optimierung der Einspeisung über die Spotmärkte (Arbitragehandel).

## Unsere Produktlösung

- Vermarktung von Solarpark und Batteriespeicher
- Angebot Direktvermarktung Solarpark und Batterie-speicheroptimierung aus einer Hand (ein Vertrag)
- Technische Sicherheit durch vereinbarte nutzbare Anzahl an Vollladezyklen und definierte Zykluskosten
- Bereitstellung Optimierungs- und Fernsteuereinheit

## Preisstruktur



---

Erlöse aus Vermarktung  
Solarpark



---

Erlöse aus Optimierung  
Batteriespeicher



---

Marktprämie  
(vom Netzbetreiber)



# Unsere optionalen Services

## Stand-alone Speicher Co-Location förderfrei

Schlüsselfertige Projektierung des Batteriespeichers, inklusive Planung, Auslegung, Bau und Inbetriebnahme

Betriebsführung des Batteriespeichers








## EEG-Innovationsausschreibung

Unterstützung bei der optimalen Auslegung des Batteriespeichers

Schlüsselfertige Projektierung des Batteriespeichers, inklusive Bau und Inbetriebnahme des Speichers einschließlich Netzanschluss

Betriebsführung des Batteriespeichers

# Ihre Vorteile

-  Attraktive Renditen in einem zukunftsweisenden Markt
-  360° - Wir betrachten Ihre Batterie ganzheitlich:
  - Wir übernehmen die komplette Vermarktung für Sie: Optimierung + Lademanagement + Präqualifikation + Besicherung + Bilanzkreismanagement
-  Wir bieten Preismodelle für jedes Risikoprofil
-  Wir bieten fundierte Entscheidungshilfen zur Bewertung Ihres Investitionsvorhabens
-  Ein zentraler Ansprechpartner für Ihr Vorhaben mit der Kraft des EnBW-Netzwerks im Hintergrund
-  Komfortabler Service und transparente Kommunikation  
Wirtschaftlichkeit Ihres Batteriespeicherprojekts langfristig garantieren
-  Zuverlässiger Partner mit langjähriger Erfahrung und Kompetenz in allen relevanten Märkten

# Warum die EnBW?

- Eines der größten Energieversorgungsunternehmen in Deutschland und Europa
- Unter den **TOP3 der größten** Direktvermarkter Deutschlands
- Langjährige Erfahrung in der Flexibilitätsvermarktung
- Aktionärsstruktur: 98% der EnBW-Aktien in öffentlicher Hand, u.a. Land Baden-Württemberg
- Sehr gute Bonität: A-Rating



# Praxisbeispiel

## Innovationsausschreibung



### Eckdaten:

- Installierte Leistung PV: 15,0 MWp
- Installierte Leistung Batterie: 5,0 MW
- Installierte Kapazität Batterie: 10,4 MWh
- Netzanschlussleistung: 12,5 MW

### Vermarktung:

- Mehrerlösprognose 1: ca. 290.000 €/a (ca. 22,0 €/MWh)
- Fahrweise: 1 VLZ/Tag
- Vertragslaufzeit: 2 Jahre



# Praxisbeispiel PV & onsite Batteriespeicher förderfrei



## Eckdaten:

- Installierte Leistung PV: 13,0 MWp
- Installierte Leistung Batterie: 10,0 MW
- Installierte Kapazität Batterie: 11,0 MWh
- Netzanschlussleistung: 13,0 MW

## Vermarktung Batterie:

- Einsatz: PRL, kont. Intraday (Multi-Market)
- Fahrweise: 1 VLZ/Tag
- Vertragslaufzeit: 5 Jahre
- Preismodell: Profit-Share mit Floor



# Wie erhalte ich ein Angebot für die Batterievermarktung?

Für die erste Preisindikation füllen Sie einfach unser Formular aus:

**Jetzt anfragen!**

Oder schicken uns eine E-Mail an [sales-vermarktung@enbw.com](mailto:sales-vermarktung@enbw.com).  
Wir melden uns im Anschluss bei Ihnen.





**VIRTUELLES KRAFTWERK**  
EINE INNOVATION DER — **EnBW**

Sie interessieren sich für die Batterievermarktung  
oder haben weitere Fragen?



[sales-vermarktung@enbw.com](mailto:sales-vermarktung@enbw.com)



[www.interconnector.de](http://www.interconnector.de)